

2025 轉型計畫啟動！聯合再生邁向「全方位能源解決方案供應商」 聚焦數據化與高附加價值業務 勇助台灣綠能供應鏈

【2025 年 1 月 20 日，台北訊】全方位再生能源品牌聯合再生能源（3576）正式宣布啟動 2025 年轉型計畫，將以成熟的技術及穩健的財務狀況為基底，從「數據化升級、策略性合資、拓展 EPC 業務」三大方向著手，推動營收結構優化與高附加價值業務擴展，並持續拓展海外市場，進一步實現從產品製造商到「全方位能源解決方案供應商」的轉型目標。



圖說：聯合再生能源揭轉型計畫，致力成為台灣在國際供應鏈的後盾。

2025 關鍵評估時點 靈活策略助加速轉型

聯合再生能源董事長洪傳獻表示：「2025 年是聯合國針對全球溫室氣體排放的關鍵評估節點，台灣身為全球供應鏈要角，更需站穩綠色環保經濟浪潮。近年聯合再生能源擴張和合併後，在軟硬體、人才、管理、技術實力與經驗上都更加成熟，今年正式進入轉型元年，以『數據化升級、策略性合資、拓展 EPC 業務』三方面持續推動公司轉型，滿足綠能供應鏈的強力需求，提供全方位能源解決方案，期許成為台灣於國際綠色供應鏈上穩固寶座的後盾。」

聯合再生能源轉型計畫包含以下三方面：

- **數據化升級：**聯合再生能源已於 2024 年收購專業的太陽能維運品牌鼎日能源 100% 股份，目前集團總維運量體達 500MW。透過強強聯手，聯合再生能源將導入預防性大數據分析系統，以數據驅動維運管理，提升太陽能案場的發電效能並降低維護成本。另外，積極開發的「能源使用及碳排放追蹤」系統，也能協助企業用戶監控能源效率

和減碳成果，為企業邁向淨零排放提供整合性解決方案。

- **策略性合資：**在案場開發策略上，聯合再生能源也將採更靈活的模式，不再 100% 持有案場，而是與外資及壽險公司等合作投資，提升資金運用效率，分散資產風險。
- **拓展 EPC 業務：**聯合再生能源在開發之外，將強化 EPC（工程採購施工）業務，也能帶來即時營收貢獻，提高整體財務靈活性。



圖說：聯合再生能源以數據驅動管理，助企業用戶降低維護成本、達成節能目標。

此外，看好儲能市場未來發展，聯合再生也預計於 2025 年上半年在台南推出 4.2MW 示範表後儲能專案，將專注於高壓及特高壓用戶的市場。據市場推估，若 10% 的高壓用戶導入儲能或負載電力管理設備，台灣表後儲能市場規模將高達 300 億元。

公司體質穩健 轉型底氣有財務撐

根據聯合再生能源 2024 年前三季營收表現，其中太陽能系統業務佔比為 17%，毛利率平均約 19%，與過往個位數相比有較大幅度的提升，也就是說，系統業務佔比提高有助於提升公司整體的毛利率表現。此外，截至 2024 年第三季，公司帳上仍握有新台幣 61 億元現金，營業活動現金流入亦達新台幣 13 億元，整體財務仍健康穩健。



聯合再生能源財務長暨發言人潘蓓蓓指出：「2024 年全球經濟環境充滿挑戰，政策變動也使國內太陽能安裝量低於預期，來自外部環境的影響確實對聯合再生能源產生挑戰。不過，從當前的營收結構、現金流來看，公司財務體質仍屬強健，為公司的轉型計畫打下良好基底。接下來的轉型計畫，除將延續『新產品、新團隊、新事業』的三新引擎外，也將致力於提升財務表現，為股東創造長期價值。」

強化產業價值鏈 與台灣供應鏈跨足國際

全球太陽能市場需求持續攀升，聯合再生能源將於 2025 年持續量產 TOPCon 模組和全黑美學模組，同時，泰國子公司則拓展為東南亞加值服務中心，盼與台灣供應鏈夥伴一同跨足國際、放大價值。公司將秉持轉型目標，推動全方位能源解決方案模式，實現產業價值鏈升級與多元化營收來源，並積極改良能源管理和儲能方案，達成長期穩健成長。

【關於聯合再生能源】

全方位再生能源品牌聯合再生能源 (3576) 打造高效能全方位綠能解決方案，讓社會邁向淨零碳排與永續未來。聯合再生能源不僅提供受國際、國家級標章認證的高轉換率、高效能太陽能模組產品，更透過垂直整合太陽能產業鏈，為客戶提供從建置、營運、儲能到售電的一條龍服務。聯合再生能源案場遍布全台各地，亦於歐美、東南亞等全球市場穩定開發，積極投入再生能源系統建置。

聯合再生能源官方網站連結：<https://bit.ly/4gKbwe9>

媒體聯絡人

聯合再生能源

企劃投資處經理 閻敬儀 Shelly +886-2-2656-2000 #58183 Shelly.yen@urecorp.com

公共事務暨永續發展經理暨代理發言人 陳怡真 Kris +886-2-2656-2000 #58135 Kris.chen@urecorp.com

The Hoffman Agency

王姿琳 Cindy Wang +886-912-055-759 cwang@hoffman.com